元気配信

回収は営業の仕事
そもそも売ることに熱心でも、回収に不熱心なのが営業です。
「回収は経理の仕事」と考えている連中が実に多いものです。
営業は、仕事の打合せがあると言って集金に行きません。
私は金が無ければ明日倒産する、明後日の仕事はいらない、集金が先だと私は言い切ります。営業に「回収期間の短縮はお前たちの営業の仕事だ」としつこく言い続けなければなりません。
また売掛金や、手形のある当社(建設業)の場合、やるべき対応策としては、売掛金のサイトや受取手形の撲滅の実施と改善が必要です。

荒金